

## **Summer Student - Sales Representative**

**Location: Various cities across Canada**

**Schedule: Monday - Saturday, approximately 48 hours/weekly**

**Job Type: Seasonal, Contract Term (May-August 2024)**

### **About Vantage Marketing Canada**

Vantage Marketing Canada, established in 2017, is Canada's leading summer sales experience. Partnering with Insight Pest Solutions Canada, the nation's largest residential pest control service, we offer unparalleled opportunities for students to gain real-world sales experience. To date, we've employed over 1,500 students and have expanded our reach to 13 cities across the nation.

### **What Makes This Opportunity Unique?**

- Personal Development: You will receive daily mentorship and coaching aimed at not only enhancing your sales skills but also building a strong resume for future opportunities,
- Rent-Free Living: Stay in fully furnished housing in various Canadian cities over the summer with like-minded students.
- Exciting Incentives: From Canada Day parties to lakeside boat days and prizes, we keep the experience engaging throughout the summers.
- High Earning Potential: On average, our sales representatives earned \$21,742 CAD in just three months during the summer of 2023.
- Dynamic Culture: Our "work hard, play harder" mentality creates an energetic and enjoyable work environment. Our office comes with a gym, basketball court, ping pong table, and lounge area.

### **The Role**

You will be at the forefront of residential home services marketing, representing Insight Canada. Beyond traditional desk-bound roles, this dynamic position includes fieldwork that offers a wealth of transferable skills. You will master the art of sales presentation, high-level communication, critical thinking, and problem-solving. As a Sales Representative, you'll receive in-person training daily and be expected to learn and compete within a team environment. The daily routine consists of a morning meeting followed by 6-8 hours of prospecting and closing deals. This is **not** a typical 9-5.

### **Key Responsibilities:**

- Attend daily strategy meetings to discuss advanced sales techniques and best practices,
- Sales and Prospecting: canvassing pre-assigned areas, delivering 75-100 sales presentations daily,
- Closing: Successfully onboard prospects to Insight's annual residential service program,
- CRM Management: Recording all sales activities in our system.

### **Compensation:**

Although this is a commission-only sales contractor position, you can expect to earn between \$15,000 - \$25,000 CAD in a three-month period based on our company's historical averages. It should be noted that this position's compensation is uncapped, and is entirely proportional to the amount of sales you make.

Please note: Minimum wage is guaranteed as base pay if the commission does not exceed it.

### **Ideal Candidate Profile**

Instead of filling your resume with meaningless buzzwords, you'll be able to provide future employers with concrete performance numbers that set you apart from the crowd. As such, we look for ambitious and extremely motivated individuals who are looking to maximize their earnings, rather than just pass the summer by. As a result, individuals will gain valuable and transferable business skills. We are looking for candidates who are:

- **Competitive:** Whether they have a background in sports, dance, debate, or similar activities.
- **Intrinsically Motivated:** Self-starters who are eager to achieve.
- **Socially Skilled:** Candidates should have excellent people skills, being both outgoing and popular among peers.
- **Growth-oriented:** Motivated by financial and professional growth opportunities.
- **Adventurous:** Open to the possibility of living in a new city and meeting new people.

To apply, please send your resume to: [contact@vantagemarketingcanada.com](mailto:contact@vantagemarketingcanada.com)

We're looking forward to receiving your application and finding out if you're the right fit for Vantage!

For any questions please reach out to [contact@vantagemarketingcanada.com](mailto:contact@vantagemarketingcanada.com) or check out the following:

Website: [vantagemarketingcanada.com/](http://vantagemarketingcanada.com/)

LinkedIn: [linkedin.com/company/vantage-marketing-canada](https://www.linkedin.com/company/vantage-marketing-canada)

Instagram: [instagram.com/vantagemarketingcanada](https://www.instagram.com/vantagemarketingcanada)

FRENCH >>

**Étudiant d'été - Représentant des ventes**

**Emplacement: Plusieurs villes à travers le Canada,**

**Horaire: Du lundi au samedi, environ 48 heures/semaine**

**Type d'emploi: Travail d'été, contrat à court terme (Mai-Août 2024)**

### **À propos de Vantage Marketing Canada**

Depuis 2017, Vantage Canada offre aux étudiants partout à travers le Canada l'opportunité d'apprendre l'art des ventes tout en gagnant un salaire inédit pour un travail étudiant! En partenariat avec Insight Canada, le plus grand service de gestion antiparasitaire résidentiel du pays, nous avons déjà employé plus de 1 500 étudiants et avons étendu notre portée à 13 villes à travers le pays.

### **Qu'est-ce qui rend ce stage unique ?**

*Développement personnel:* Tu auras la chance de faire partie d'un environnement de travail dynamique et compétitif qui est constitué des étudiants les plus motivés et ambitieux au Canada, tout en étant accompagné par une équipe de gestion de première classe pour assurer ton succès et t'épauler pendant l'été. Chaque stagiaire reçoit un mentor et un coaching quotidiens visant non seulement à améliorer tes compétences en vente, mais aussi à bâtir un CV solide pour de futures opportunités,

*Logement inclus:* Passe l'été dans des logements entièrement meublés à Montréal,

Mont-Tremblant ou Ottawa avec des étudiants partageant les mêmes ambitions que toi,

*Prix hors du commun:* Des fêtes de compagnie aux journées en bateau à Mont-Tremblant et concours, nous rendons l'expérience attrayante tout au long de l'été,

*Potentiel de gains élevés:* En moyenne, nos stagiaires ont gagné **21 742 \$** en seulement **trois mois** pendant l'été 2023,

*Culture dynamique:* Notre mentalité de "play hard, work hard" crée un environnement de travail énergique et agréable. Notre bureau est équipé d'une salle de sport, d'un terrain de basket-ball, d'une table de ping-pong et d'un espace lounge.

### **Le Rôle: Représentant des ventes**

Tu serra en charge du marketing des services résidentiels à domicile, représentant Insight Canada. Comparé aux rôles traditionnels de bureau, ce poste dynamique comprend du travail sur le terrain qui offre une multitude de compétences transférables. Tu maîtrisera l'art de la présentation de vente, de la communication de haut niveau, de la pensée critique et de la résolution de problèmes. En tant que représentant des ventes, tu recevra une formation en personne tous les jours et serra soutenu par un environnement d'équipe. La routine quotidienne comprend une réunion matinale suivie de 6 à 8 heures de prospection et de conclusion d'affaires. Ce n'est pas un 9-5 typique.

Responsabilités :

- Assister aux réunions stratégiques quotidiennes pour discuter des techniques de vente avancées et des meilleures pratiques,

- Vente et Prospection : prospecter des zones pré-attribuées, effectuer 75 à 100 présentations de vente quotidiennement,
- Clôture des ventes : Intégrer avec succès les prospects au programme de service résidentiel annuel d'Insight,
- Gestion de la CRM : Enregistrer toutes les activités de vente dans notre système.

**Rémunération :**

Bien qu'il s'agisse d'un poste de contracteur indépendant en vente uniquement sur commission, tu peux t'attendre à gagner entre 15 000 et 25 000 CAD en une période de trois mois, basée sur les moyennes historiques de notre entreprise. La rémunération de ce poste n'est pas plafonnée et est entièrement proportionnelle au nombre de ventes que tu réalises.

**Profil du candidat idéal :**

Au lieu de remplir ton CV de jargon inutile, tu pourras fournir à tes futurs employeurs des chiffres concrets de ta performance qui te distinguent de la foule. À ce titre, nous recherchons des individus ambitieux et extrêmement motivés qui ne cherchent pas seulement à passer l'été, mais plutôt à maximiser leurs gains et à acquérir des compétences commerciales précieuses et transférables. Nous recherchons des candidats qui sont :

- Compétitifs : Qu'ils aient un passé dans le sport, la danse, le débat ou des activités similaires,
- Intrinsèquement motivés : Des personnes qui sont impatientes de réussir,
- Socialement compétents : Les candidats doivent avoir d'excellentes compétences en relations humaines, être à la fois bon parleur et confortable parmi leurs pairs,
- Motivé par la réussite : Motivés par les opportunités de croissance financière et professionnelle,
- Aventureux : Ouverts à la possibilité de vivre dans une nouvelle ville et de rencontrer de nouvelles personnes.

Pour postuler, veuillez envoyer votre CV à: [contact@vantagemarketingcanada.com](mailto:contact@vantagemarketingcanada.com)

Nous avons hâte de recevoir ta candidature et de découvrir si tu es le bon choix pour Vantage !

Pour toute question, adresse toi à [admin.qc@vantagemarketingcanada.com](mailto:admin.qc@vantagemarketingcanada.com) ou consulter les liens suivants :

Site web : [vantagemarketingcanada.com/](http://vantagemarketingcanada.com/)

LinkedIn : [linkedin.com/company/vantage-marketing-canada](https://www.linkedin.com/company/vantage-marketing-canada)

Instagram : [instagram.com/vantagemarketingcanada](https://www.instagram.com/vantagemarketingcanada)